

A PAIXÃO QUE MOVE UM GRANDE EMPREENDIMENTO

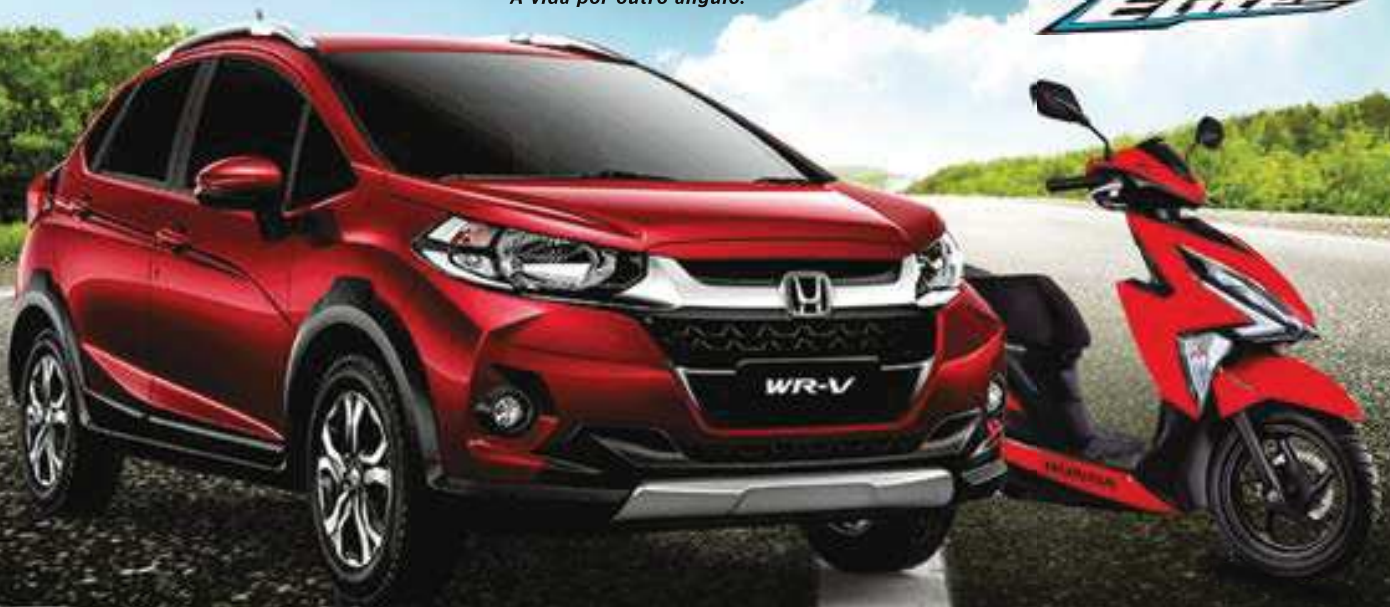
Nada surge por acaso, ainda que pareça. Em 1979, o empresário Antônio Carlos Campo foi a Rondonópolis visitar a cidade que mais crescia no interior de Mato Grosso. Encantou-se e teve a intuição de fundar ali uma loja de motos, sua maior paixão na vida, depois da esposa, dona Neide Campo, e da sua família. A ideia virou determinação que se fortalecia ainda mais por uma inspiração, a história de Soichiro Honda, um dos maiores empreendedores do mundo moderno.

Em quarenta anos de trabalho, dedicação ao cliente e uma forte parceria com a marca Honda, Antônio Carlos transformou seu pequeno comércio num grande grupo empresarial, o Grupo AC Campo, com concessionárias de motocicletas e automóveis Honda nas maiores cidades do interior do Estado. Mesmo após quatro décadas, o grupo cresce com o vigor da juventude, gerando empregos e contribuindo com o desenvolvimento do Estado.



WR-V
A vida por outro ângulo.

NOVA HONDA



AUTO CAMPO



MOTO Raça



Auto Campo e Honda, parceria de sucesso na capital e no sul de Mato Grosso

Paixão por motos e pelo nome Honda virou uma forte parceria, da qual germinaram as diversas concessionárias Auto Campo do Estado

A exemplo de outras histórias protagonizadas por empreendedores natos, a fundação das Concessionárias Honda Auto Campo, iniciativa do empresário Antônio Carlos Campo, é revestida de determinação para consolidar seu projeto empresarial.

Foi quase por acaso que o empresário Antônio Carlos Campo, acompanhado de sua esposa, esteve no município de Rondonópolis, em Mato Grosso. Campo parece ter visualizado ali, naquela visita, o que viria a ser uma referência impecável de revenda e serviços Honda e que hoje conta com uma série de concessionárias estruturadas nos principais polos da região Centro-Oeste.

Posteriormente à visita feita a Rondonópolis, o passo seguinte do empresário foi transferir residência e parte dos seus negócios para o próspero município da região Sul, já alçado à condição de polo promissor para inéditos investimentos.

Apaixonado por motocicletas, Antonio Carlos uniu essa paixão à admiração que sempre teve pela história de Soichiro Honda e, assim, abriu uma loja de motocicletas, em 1979, a Moto Campo. Na sequência desse investimento, vieram outros do mesmo nível no setor, daí surgindo as concessionárias de motocicletas Honda Moto Raça, que se consolidaram em Cuiabá e Várzea Grande.

Devido ao grande sucesso com o segmento de motocicletas da marca japonesa, o empresário também conseguiu a concessão para comercializar carros da marca Hon-

da, nascendo então a empresa Auto Campo, outro sucesso absoluto.

Hoje já são três concessionárias de automóveis, estruturadas para a revenda de automóveis e com suporte assistencial tecnológico, dentro dos mais rígidos padrões veiculares da Honda.

As concessionárias Auto Campo, juntamente com as marcas Moto Raça e Moto Campo, compõem o conglomerado corporativo Grupo AC Campo, comandada pelo diretor geral, Claudiomir Alves de Meira. O grupo, um dos exemplos do quanto uma prática de trabalho abnegado conduz a resultados profícuos, garantindo lucros equilibrados e desenvolvimento pontual.

TECNOLOGIA HONDA

Inovação, segurança, performance, conforto e proteção ambiental: prioridades da Honda no desenvolvimento de seus produtos.

No que depender da Honda, todas as pessoas ao redor do planeta poderão usufruir de uma gama de produtos e experimentar a emoção de dirigir veículos que incorporam as tecnologias avançadas aplicadas em máquinas de competição, no avião HondaJet e no robô Asimo, entre outros ícones da marca, oferecendo a mobilidade e motores, que facilitam o dia a dia das pessoas, com a mais alta qualidade, a um preço justo. Exemplo disto é o HR-V Touring, o novo automóvel lançado pela Honda e que está disponível para *test drive* nas concessionárias do grupo.

Outro ponto forte, investido pela marca, é a de veículos cada vez mais seguros, não só para os passageiros como para os pedestres, visando evitar ou minimizar os impactos em eventual colisão. Esta preocupação pode ser vista nos modelos Honda WR-V que possui um exclusivo conjunto de suspensões, pensado especialmente para as ruas do Brasil. Os batentes hidráulicos dos amortecedores absorvem os impactos de maneira mais eficiente, proporcionando menor nível de ruído, perfeito para terrenos irregulares.

O desejo de realizar os sonhos da sociedade vai continuar a conduzir a Honda aos novos conhecimentos e às tecnologias que levem alegria, bem-estar e segurança às pessoas.

*Por Vicente de Albuquerque Maranhão
Marketing do Grupo AC Campo*

AUTO CAMPO

(66) 3411-1800

Rondonópolis
Av. Pres. Médici, 3992 - Vila Birigui,
Rondonópolis - MT, 78705-000

Moto Campo, maior grupo revendedor Honda do interior de Mato Grosso

O Diretor geral
do Grupo
AC Campo,
Claudiomir Alves
de Meira



Campanha da concessionária possibilita comprar uma moto nova em até 80 vezes pelo Consórcio Honda

Em ritmo de crescimento, a Moto Campo é a maior revendedora Honda do interior de Mato Grosso. A concessionária está presente em seis cidades na região sul do Estado, dentre as quais estão os polos de Rondonópolis e Primavera do Leste.

O Diretor geral do Grupo AC Campo, Claudiomir Alves de Meira, ressalta que, dentro do plano de expansão, surgiu a oportunidade de ter a concessão das cidades do entorno da região sul. "Vamos atender com planos de consórcio, financiamento ou mesmo à vista. Esperamos contribuir para a realização dos sonhos de muitos clientes, como já fazemos em outras cidades que já atendemos", afirma.

A história da Moto Campo, consolidada por sua credibilidade no mercado e qualidade dos produtos, conquistou a confiança do consumidor. Há 35 anos, a Moto Campo criou o seu próprio público para comercializar motos com valores mais acessíveis, através do Consórcio Honda, ou seja, com taxas bem menores das praticadas na modalidade de financiamentos. E foi por meio do consórcio que a revendedora já entregou mais de 50 mil motos.

Especialista quando o assunto é motoci-

cleta, a Moto Campo mantém as lojas preparadas para prestar todo o tipo de atendimento. Os serviços vão desde a manutenção preventiva até a corretiva, tudo feito por profissionais treinados na fábrica Honda. Possui o maior estoque de motos e peças genuínas do interior de Mato Grosso.

Com sede em Rondonópolis e com unidades em Primavera do Leste, Campo Verde, Paranatinga, Jaciara, Poconé, Alto Araguaia, Várzea Grande e Cuiabá, o Grupo AC Campo se expande levando conforto, comodidade e facilidades a quem quer adquirir uma moto Honda.

Taxa zero

O sucesso do Consórcio Honda sempre foi surpreendente. Pela opção, é possível comprar uma moto nova em até 80 vezes pelo valor à vista. Não há taxa de adesão. Mais de 06 milhões pessoas já foram contempladas.

Satisfação

Com equipes capacitadas e preparadas para oferecer um atendimento diferenciado, que esteja de acordo com as expectativas do cliente, a Moto Campo realiza treinamen-

tos constantes com os colaboradores de todas as unidades.

E o público reconheceu a dedicação do grupo em proporcionar os melhores serviços: pesquisa nacional realizada pela Honda há alguns anos, para medir a satisfação do cliente, apontou que a Moto Campo atingiu o índice de 95,2.

*Por Vicente de Albuquerque Maranhão
Marketing do Grupo AC Campo*



(66) 3411-6000

Rondonópolis

Av. Pres. Médici, 4700 - Vila Birigui,
Rondonópolis - MT, 78705-000



Há 35 anos, a Moto Campo criou o seu próprio público para comercializar motos com valores mais acessíveis